

Курсы валют
ЦБ, 18.04.2019

↓ **₽63,95**
доллар

↓ **₽72,36**
евро

Индекс РТС
Московская биржа
17.04.2019

↑ **1265,51**
пункта

Нефть BRENT
Bloomberg,
17.04.2019 20:00 мск

↑ **\$71,53**
за баррель

Международные
резервы
ЦБ, 05.04.2019

↓ **\$489,1**
млрд

№ 53 (3008)
18 апреля 2019
четверг

РБК

RBC.RU
ежедневная
деловая газета

Международная политика

Почему партия турецкого
президента проиграла
выборы в Стамбуле



РЕДЖЕП ЭРДОГАН,
президент Турции

Фото: Kostas Tsironis/Bloomberg

→ 6



Фото: Дмитрий Азаров/Коммерсантъ

Россия предложила Белоруссии план

дальнейшей интеграции → 2

“ В настоящий момент мы ведем с нашими коллегами, с нашими партнерами из Белоруссии разговор о том, каким образом эту интеграцию сделать еще более весомой

ПРЕМЬЕР-МИНИСТР ДМИТРИЙ МЕДВЕДЕВ

₽10,5 трлн

составляет общий бюджет арктических проектов

Минприроды

направило в правительство

118 проектов

в Арктике → 9



Фото: Дмитрий Духанин/Коммерсантъ

“ У нас есть такая постыдная история – отдать своего родителя в дом престарелых. Во всем мире ситуация ровно обратная

ГЛАВА СБЕРБАНКА ГЕРМАН ГРЕФ

РФПИ и суверенный фонд Франции

создадут сеть центров для

пожилых людей → 11



Подписка: +7 495 363 1101
19053
4 650017 020096

Яндекс Такси

ДВИЖЕНИЕ В ПОКОЕ

Поездки на представительских автомобилях

Яндекс.Такси — информационный сервис, транспортные услуги оказывают перевозчики. Тариф «Бизнес» доступен в Москве, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Казани, Новосибирске, Краснодаре, Сочи; «Премиум» — в Москве и Санкт-Петербурге, «Ультима» — в Москве. Подробности: <https://taxi.yandex.ru/tariff>.

Реклама

0+

Политика

РОССИЯ ПЕРЕДАЛА БЕЛОРУССИИ ПЛАН
ПО ДАЛЬНЕЙШЕМУ ОБЪЕДИНЕНИЮ ДВУХ СТРАН

Интеграция под газовым давлением

МОСКВА передала МИНСКУ свои предложения по дальнейшей интеграции двух стран. Споры об их сближении активизировались В ПРОШЛОМ ГОДУ, но пока для этого нет ни политических предпосылок, ни экономических возможностей.

ЮЛИЯ СТАРОСТИНА,
ИВАН ТКАЧЁВ, ПОЛИНА
ХИМШИАШВИЛИ

«В настоящий момент мы ведем с нашими коллегами, с нашими партнерами из Белоруссии разговор о том, каким образом эту интеграцию сделать еще более весомой. Белорусским друзьям переданы наши предложения по интеграции. Они определяются, что для них является приемлемым, что менее приемлемым», — заявил премьер-министр Дмитрий Медведев 17 апреля, отвечая на вопросы депутатов в ходе отчета о работе правительства в Госдуме. Хотя Москва и готова развивать сотрудничество с Минском, нужно помнить, что оно должно быть взаимовыгодным, уточнил Медведев.

Поводом для его заявления стал вопрос депутата Алексея Журавлева, который, изучив

нацпроект «Международная кооперация и экспорт», отметил, что Белоруссия в нем не указана среди стран СНГ, при поставках в которые российские компании смогут рассчитывать на поддержку государства. Медведев пообещал наказать «всех в Минпромторге за неправильное изложение сути нашей экономической политики».

20 ЛЕТ МАЛОЗАМЕТНОГО СБЛИЖЕНИЯ

Споры об интеграции, которые Россия и Белоруссия ведут с прошлого года, были спровоцированы российским нефтегазовым налоговым маневром, который предполагает обнуление экспортных пошлин к 2024 году и повышение внутреннего налогообложения. Свои потери из-за него Минск оценивает в \$11 млрд в следующие четыре года. Белоруссия настаивает, что единые цены на газ были обещаны еще при подписании Союзного

₽3,72

трлн

составил ВВП Белоруссии в 2018 году (в российских рублях по курсу ЦБ на 17 апреля 2019 года)

Источник: Белстат



договора 1999 года. Но до сих пор Москва и Минск регулярно спорят о цене на российский газ для Белоруссии. Москва предоставляет ей скидки, но Минск настаивает на том, что цены должны быть приближены к ценам, которые платят потребители в Смоленской области России.

В основе российско-белорусской интеграции — Договор о создании Союзного государства, подписанный в 1999 году. Он предусматривал сверхамбициозную программу экономического взаимодействия, которая при полноценной реализации фактически привела бы к объединению экономик двух стран.

К настоящему времени созданы только единое таможенное пространство и зона свободной торговли в ЕАЭС, а также намечены контуры единого рынка ЕАЭС. Полностью же открывать свои рынки страны ЕАЭС пока не готовы, а наиболее остро эта про-

блема стоит на рынках нефти и газа.

Белоруссия хотела бы как можно скорее запустить общий рынок энергоносителей, но единый рынок газа и единый рынок нефти и нефтепродуктов заработают только с 2025 года, согласно текущим договоренностям ЕАЭС. В декабре 2018 года партнеры Белоруссии по ЕАЭС не поддержали ее предложение форсировать создание общего рынка газа и запустить его уже с 2023 года. Минск настаивает, что единые цены на газ были обещаны еще в 1999 году.

При этом президент Белоруссии Александр Лукашенко не раз жестко критиковал идеи о дальнейшей политической интеграции. «Я понимаю эти намеки: получите нефть, но давайте разрушайте страну и вступайте в состав России. Я всегда задаю вопрос: такие вещи во имя чего делаются? Вы подумали о последствиях? Как на это посмотрят в нашей



Фото: Дмитрий Азаров/Коммерсантъ

и вашей стране и международное сообщество? Не мытьем, так катаньем инкорпорируют страну в состав другой страны», — говорил белорусский лидер.

СМЫСЛ ЕСТЬ, НО ВОЗМОЖНОСТЕЙ НЕТ

Смысл в экономической интеграции с Белоруссией есть, говорит директор Института международной экономики и финансов ВАВТ Александр Кнобель: от снижения барьеров в торговле товарами, услугами, в перемещении капитала выиграют обе экономики. Но это «вопрос частичного отказа от суверенитета», подчеркивает он: «Движение в сторону интеграции так или иначе будет подразумевать передачу части полномочий в наднациональные или межнациональные структуры, и здесь уже вмешивается политика».

Россия предоставляет значительную поддержку Белоруссии — в размере 3% белорус-

ского ВВП, это около \$2 млрд в год (с учетом скрытых субсидий в энергетике), указывает директор по экономическому направлению Института энергетике и финансов Марсель Салихов. Сейчас Москва пытается получить что-то в ответ, говорит он.

Что касается одного из ключевых положений договора — единой валюты, то переход на нее невозможен без единой денежно-кредитной политики и единого эмиссионного центра, отмечает Кнобель. Однако мало кто отказывается от возможности управления своей валютой.

Успешный монетарный союз может возникнуть только в случае, если между странами уже существует сильная торговая интеграция, говорит профессор Российской экономической школы Наталья Волчкова. Кроме того, структура экономик стран должна быть схожей, но в этом отношении между Россией и Белоруссией

↑ К политической интеграции белорусская сторона не готова, это единая позиция и власти, и оппозиции, и общества, потому что это будет означать потерю суверенитета, отметил эксперт. На фото: президент России Владимир Путин (справа) и президент Белоруссии Александр Лукашенко

ЧТО ПРЕДУСМОТРЕНО ДОГОВОРОМ О СОЮЗНОМ ГОСУДАРСТВЕ:

- единое налогообложение
- единое законодательство в экономической сфере
- политика сближения макроэкономических показателей
- единая валюта с общим центром ее эмиссии
- единая ценовая политика, единые тарифы
- общий рынок ценных бумаг, включая единые гособлигации
- единая денежно-кредитная политика с едиными ставками (по существу общий центробанк)
- единая торговая политика с общими таможенными пошлинами
- единые энергетическая, транспортная и телекоммуникационная системы
- единое пенсионное обеспечение

имеются значительные различия. «Шоки, которые будут воздействовать на экономики России и Белоруссии, потребуют применения разных инструментов монетарной политики. Исходя из условий, в которых работают обе экономики, ожидать успешного исхода монетарной политики не приходится», — полагает Волчкова.

ГОТОВЫ ЛИ СТОРОНЫ К БОЛЕЕ ТЕСНОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

О зависимости решения экономических проблем от уровня политического сотрудничества Дмитрий Медведев заговорил в конце прошлого года: «Если мы приложим старания к тому, чтобы реализовать договор, подписанный в декабре 1999 года, включая создание структур, которые до сих пор не созданы <...> это позволит нам решать самые разные вопросы, включая вопросы финансово-экономического взаимодействия», — сказал он в Бресте по итогам встречи союзного совета министров.

Политическая часть договора от 1999 года предполагала появление у Союзного государства России и Белоруссии Высшего государственного совета, парламента, совета министров. Из этих структур были учреждены и работают Высший госсовет (его возглавляет Александр Лукашенко, встречи проводятся как минимум раз в году), Парламентское собрание (его возглавляет председатель Госдумы Вячеслав Володин); совет министров также создан и регулярно собирается.

В согласованном Парламентским собранием проекте бюджета на 2019 год доходная часть должна составить 7,245 млрд руб., из которых доля России — 3,167 млрд руб., Белоруссии — 1,705 млрд

руб. Расходы бюджета в 2019 году должны составить 6,3257 млрд руб.

У союза не появилась общая государственная символика, хотя на общественном уровне попытки выбрать гимн предпринимались не раз. Вершиной союзного строительства должно было стать принятие конституционного акта, в котором были бы определены государственное устройство и его правовая система. Однако в последние годы ни Москва, ни Минск о нем не вспоминают.

«Вся эта дискуссия вокруг интеграции связана не с желанием создать некий более близкий союз или единое государственное образование, а с интересами российского бизнеса в Белоруссии, который хочет установить контроль над крупными белорусскими компаниями», — уверен белорусский политолог, директор аналитического центра «Актуальная концепция» Александр Шпаковский.

Отношения между Россией и Белоруссией традиционно политизируются, когда возникает конфликт хозяйствующих субъектов, пока разницы между традиционно возникающими шумами и нынешней ситуацией не видно, констатирует доцент кафедры политической теории МГИМО Кирилл Коктыш.

К политической интеграции белорусская сторона не готова, это единая позиция и власти, и оппозиции, и общества, потому что это будет означать потерю суверенитета, чего никто в Белоруссии не хочет, говорит белорусский политолог Валерий Карбалевич. По его мнению, Минск будет идти на различные уловки, чтобы не дать прямого отказа на российские предложения. ■

При участии Александра Атасунцева

₽103,63 трлн

составил ВВП России в 2018 году

Источник: Росстат

Экономика

МИНФИН ВПЕРВЫЕ В 2019 ГОДУ НЕ СМОГ ПРОВЕСТИ АУКЦИОН ПО ПРОДАЖЕ ГОСДОЛГА

Инвесторы не надеются на инфляцию

Покупателей не привлекли ИНФЛЯЦИОННЫЕ ГОСБУМАГИ, и Минфину впервые в этом году пришлось признать аукцион по размещению рублевых гособлигаций несостоявшимся. Инвесторы ПОТЕРЯЛИ ИНТЕРЕС к ним в связи с замедлением инфляции.

ПАВЕЛ КАЗАРНОВСКИЙ

Министерство финансов 17 апреля признало несостоявшимся аукцион по размещению инфляционных облигаций федерального займа (ОФЗ) — бумаг, чья номинальная стоимость ежемесячно индексируется в зависимости от уровня инфляции. Это первый неудавшийся аукцион по размещению госбумаг с декабря прошлого года.

Минфин собирался разместить ОФЗ-ИН всего на 5,25 млрд руб., но даже на такой объем не удалось найти покупателей. Аукцион признан несостоявшимся в связи с отсутствием заявок по приемлемым уровням цен, сообщили в ведомстве.

Доходность ОФЗ-ИН выпуска 52002 с погашением в феврале 2028 года сейчас составляет 3,36%.

Два других аукциона Минфина, проведенных в этот же день, — по размещению семилетних и пятнадцатилетних бондов с постоянным доходом — были успешными. ОФЗ с погашением в 2026 году были размещены на 85 млрд руб. под доходность 8,23% при спросе 132 млрд руб. ОФЗ с погашением в мае 2034 года пользовались меньшим спросом: при заявках на 49,5 млрд руб. Минфин разместил облигации на 39,5 млрд руб. с доходностью 8,52%.

В условиях повышенного спроса инвесторов на рискованные активы другие виды ОФЗ в сравнении с «линкерами» (инфляционные ОФЗ) выглядят для инвесторов более привлекательными, отметил главный аналитик «БКС Премьер» Антон Покатович. В ОФЗ с фиксированной доходностью

есть большой нерезидентский приток, это могут быть как инвесторы, для которых рублевый инструмент более безопасен, чем долларовой (может быть в том числе связано с санкционной политикой США), так и фонды, у которых есть позитивный взгляд на рубль, объяснил аналитик Райффайзенбанка Денис Порывай. По его словам, на такие ОФЗ предъявляют спрос и системообразующие банки, которым нужны высоколиквидные активы, чтобы выполнять норматив краткосрочной ликвидности. В этих целях «они используют кредитную линию ЦБ, но ЦБ это не нравится и он направляет их на рынок ОФЗ». Инфляционные бонды на этом фоне менее интересны, заключил Порывай.

ПРИЧИНЫ НЕУДАЧИ

Аукцион провалился на фоне ожиданий по снижению темпов инфляции. Опасения того, что на фоне повышения НДС до 20% инфляция может разо-



↑ Аукцион по размещению инфляционных ОФЗ признан несостоявшимся в связи с отсутствием заявок по приемлемым уровням цен, сообщили в Минфине (на фото глава министерства Антон Силуанов)

гнуться до 5,5–6%, не оправдались. 22 марта одновременно с сохранением ключевой ставки на прежнем уровне ЦБ понизил прогноз по инфляции на конец года с 5,0–5,5 до 4,7–5,2%.

Даже с учетом последних данных Росстата, которые показали, что недельные темпы роста инфляции с нуля ускорились до уровней чуть ниже 0,1%, апрельская инфляция год к году, вероятно, уложится в диапазон 5–5,15%, предположил главный аналитик «БКС Премьер» Антон Покатович. «В результате на фоне значительного снижения инфляционных ожиданий, а также вероят-

ного отсутствия существенных премий при размещении данных «линкеров» (инфляционных бондов) спрос со стороны участников рынка был несущественным», — сказал эксперт.

ОФЗ-ИН всегда были бумагами для локальных инвесторов, сейчас они видят, что инфляция уже на пике и дальше будет снижаться, согласился аналитик Райффайзенбанка Денис Порывай, указывая, что реальная доходность таких облигаций не компенсирует инвесторам последствий от ослабления рубля.

Минфин впервые начал размещать инфляционные ОФЗ в июле 2015 года. На первых аукционах 17 и 21 июля инвесторы купили их на 51 млрд и 75 млрд руб. соответственно. Так как ОФЗ-ИН были новым инструментом на российском рынке, цена размещения включала премию или дисконт к цене. Премия давалась организаторами, чтобы эти бумаги «расторговать», сделать их интересными, объяснил Порывай. Сейчас такого уже нет. «ОФЗ-ИН интересны как защитный инструмент в условиях негативной рыночной конъюнктуры, но сейчас ситуация благоприятная», — сказал аналитик Промсвязьбанка Дмитрий Монастыршин. — Если для участников рынка ОФЗ-ИН сейчас не интересны, то для Минфина, наоборот, они интересны, поскольку есть ожидания снижения инфляции». ■

РЕКОРДЫ МИНФИНА

Минфин после провального второго полугодия 2018 года с начала текущего года успешно размещает госдолг и уже перевыполнил план по облигационным займам в первом квартале — ведомство привлекло 514 млрд вместо запланированных 450 млрд руб. С начала года Минфин также установил несколько рекордов по привлечению за день, последний — 10 апреля, тогда инвесторы купили ОФЗ на 137 млрд руб. Успехи аукционов связаны с тем, что российский госдолг в 2019 году начал привлекать иностранных инвесторов: в марте нерезиденты купили

гособлигации на 120 млрд руб. и нарастили объем ОФЗ до 2,004 трлн руб. Это почти уровень августа, когда началась последняя волна оттока иностранного капитала с российского рынка, вызванная угрозой санкций.

Интерес нерезидентов к ОФЗ подогревают стабильный рубль и отсутствие новых западных санкций, плодотворно на ситуацию влияют и смягчение позиций ФРС США и Европейского ЦБ (привело к увеличению спроса инвесторов на рискованные активы развивающихся стран), говорили опрошенные РБК эксперты.

●● ОФЗ-ИН интересны как защитный инструмент в условиях негативной рыночной конъюнктуры, но сейчас ситуация благоприятная
АНАЛИТИК ПРОМСВЯЗЬБАНКА ДМИТРИЙ МОНАСТЫРШИН

Экономика

КОМПАНИИ, пользующиеся ЛЬГОТАМИ в рамках соглашений об избежании двойного налогообложения, обяжут объяснять экономический смысл операций. Новый механизм БОРЬБЫ С УХОДОМ ОТ НАЛОГОВ заработает с 2020 года.

ГОСДУМА ПРИНЯЛА ЗАКОН О РАТИФИКАЦИИ MLI

Двойная сплошная для налоговых льгот

ОЛЬГА АГЕЕВА

Федеральная налоговая служба получит новые возможности для оспаривания применения льготных налоговых ставок в рамках международных соглашений. Госдума приняла в трех чтениях законопроект о ратификации Конвенции против злоупотреблений соглашениями об избежании двойного налогообложения (MLI).

Зачастую компании используют соглашения об избежании двойного налогообложения (СИДН) для вывода прибыли из-под налогов. Например, регистрируя техническую компанию на Кипре и выплачивая налог с дивидендов и процентов по займам по ставкам 5 и 0% вместо 15 и 20% в России. Россия распространит конвенцию на 71 СИДН из 84, потому что остальные налоговые соглашения уже базируются на MLI. Важно, что каждый конкретный критерий конвенции действует, если его также одобрила страна-партнер.

Изменения обернутся серьезными проблемами для бизнеса. «Холдинговые компании уже под ударом. Теперь у налоговых органов будет больше оснований для оспаривания сделок. Ратификация MLI затруднит применение льготных налоговых ставок, и жизнь бизнеса станет более обременительной с точки зрения расходов на налоги», — прокомментировала РБК партнер ЕУ Ирина Быховская.

ПРАВО НА ЛЬГОТУ ПРИДЕТСЯ ДОКАЗАТЬ

Россия присоединилась к подавляющему большинству по-

ложений конвенции, ужесточающих правила получения льгот. Бизнесу придется доказывать, что иностранная структура ведет реальную предпринимательскую деятельность, а не создана исключительно для налоговой оптимизации.

• «Тест на основную цель»

ФНС потребует доказать деловую цель сделки при перечислении денег иностранной компании. Сделки, единственная цель которых — получить льготу, не будут одобрены.

«Необходимо доказать, что структурирование в качестве основной своей цели имело бизнес-причины, а налоговая льгота была лишь приятным бонусом. Например, страна субхолдинга может быть более гибкой с точки зрения правового регулирования», — пояснил РБК директор группы по оказанию услуг в области международного налогообложения КПМГ в России и СНГ Александр Токарев.

«Тест на основную цель» носит субъективный характер, предупредил директор департамента по налогообложению и праву Deloitte Олег Трошин. Все будет зависеть от фактов и обстоятельств каждой конкретной сделки.

Налоговики уже оспаривают сделки, проводя «тест на основную цель» в рамках концепции фактического получателя дохода. Компаниям стоит заранее подготовить документы, подтверждающие, что сделка прошла не ради налоговой экономии, советует Токарев.

• Нужно быть «квалифицированным лицом»

Например, физическим лицом, государственной

ЧТО ТАКОЕ КОНВЕНЦИЯ MLI

Конвенция против злоупотреблений соглашениями об избежании двойного налогообложения (MLI) появилась в 2016 году в рамках международного плана борьбы с размыванием налоговой базы и выводом прибыли Base Erosion and Profit Shifting (BEPS). Именно в его логике был принят закон о контро-

лируемых иностранных компаниях и стартовал автоматический обмен налоговой информацией (ФНС автоматически узнает о счетах и активах россиян за рубежом).

Россия присоединилась к MLI 7 июня 2017 года. В настоящее время в процессе внедрения MLI участвуют порядка 93 стран.

структурой, пенсионным фондом, страховой компанией, компаний, чьи акции торгуются на бирже, или некоммерческой организацией.

Право на льготы также имеют юрлица, если более 50% их капитала контролируют «квалифицированные лица» или 75% капитала контролируют бенефициары, имеющие право на такие же льготы.

• Вести активный бизнес

Получить льготы не смогут холдинговые компании, юрлица, предоставляющие информационно-консультационные услуги, групповое финансирование (включая кэш-пуллинг) и управление инвестициями, за исключением банков, страховых компаний или зарегистрированных дилеров ценных бумаг.

СНИЗИТЬ НАЛОГОВУЮ НАГРУЗКУ ЧЕРЕЗ ДИВИДЕНДЫ СТАНЕТ СЛОЖНЕЕ

Воспользоваться пониженной ставкой налога по дивидендам смогут только лица, владеющие акциями или долями минимум год. «К счастью для налогопла-

тельщиков, применять положения об ограничении льгот будет относительно небольшое число стран, часть из которых являются весьма экзотическими», — отмечает Александр Токарев. Популярными у российского бизнеса юрисдикции — Кипр, Люксембург, Гонконг, Сингапур и Великобритания — не приняла аналогичное положение конвенции.

Еще одно изменение — налог с доходов от продажи акций или долей, стоимость которых более чем на 50% определена недвижимостью, нужно заплатить в стране нахождения этой недвижимости.

Конвенция также обязывает создавать постоянное представительство компании, если зависимый агент не только подписывает договоры от имени компании, но и играет существенную роль в их заключении.

ЗАКРОЕТСЯ ЛАЗЕЙКА ДЛЯ СТРОИТЕЛЕЙ

Конвенция также запрещает дробление строительных договоров для избежания применения критерия по времени.

Многие СИДН предусматривают льготный период 6–18 месяцев, в течение которого ведущей строительством иностранной компании не нужно создавать постоянное представительство и платить налог на прибыль. Для ухода от налогов компании могут делить договоры и манипулировать сроками. Согласно MLI, сроки по связанным договорам суммируются в общее время работы на стройплощадке, объяснил Токарев.

ЧТО ДОЛЖНЫ ПРЕДПРИНЯТЬ КОМПАНИИ

Изменения вступают в силу с 1 января 2020 года. Компании, ведущие деятельность в иностранной юрисдикции, должны всесторонне оценить влияние MLI на свой бизнес, подчеркивает Олег Трошин. Исходя из результатов оценки, нужно подготовить дополнительные обоснования вовлечения в структуру иностранных компаний. В случае высокого риска отказа в применении льгот нужно провести реструктуризацию, рекомендует Александр Токарев.

Для решения споров компании смогут обратиться в Минфин и инициировать взаимосогласительную процедуру. Но есть подводные камни: вероятность налоговой проверки за десять предыдущих лет и доначисление налогов. ■

\$100–240 млрд в год,

по данным ОЭСР, теряют бюджеты стран из-за того, что корпорации переносят прибыль в низконалоговые юрисдикции, это 4–10% мировых поступлений налога на прибыль

CLASSIFIED | НЕДВИЖИМОСТЬ

РЕКЛАМА

biztorg.ru

Открой свой бизнес под известным брендом

+7 495 363-11-11
biztorg@rbc.ru

ЗАО «РОСБИЗНЕСКОНСАЛТИНГ», 117393, город Москва, улица Профсоюзная, дом 78, строение 1, этаж 9, пом. III, ком. 50
Реклама 16+

РБКБИЗТОРГ



НОВОСПАСКИЙ
ДЕЛОВОЙ КВАРТАЛ

PSN group

МЕСТО ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ И МЕЧТАТЕЛЕЙ

* Группа ПСН. Объект аренды, подробная информация на сайте www.psn-group.ru/arenda

495 320 30 01

Международная политика

КАК НИЗКИЙ РЕЙТИНГ ПРЕЗИДЕНТА ТУРЦИИ ПОВЛИЯЛ НА ИТОГИ ВЫБОРОВ МЭРА СТАМБУЛА

Реджеп Эрдоган теряет столицу

В Турции через три недели после выборов мэра Стамбула **ОФИЦИАЛЬНО ПРИЗНАНА** победа на них кандидата от оппозиции. Партия президента Реджепа Эрдогана **ВПЕРВЫЕ С 1994 ГОДА** уступила власть в крупнейшем городе страны.



Уважительное отношение к соперникам по выборам, избегание резкой риторики и нехарактерный для турецкой политики умиротворяющий тон Экрема Имамоглу сыграли в пользу кандидата, считает эксперт

АЛЕКСАНДР АТАСУНЦЕВ

ОППОЗИЦИЯ ОФИЦИАЛЬНО ПОБЕДИЛА В СТАМБУЛЕ

Высшая избирательная комиссия (ЦИК) Турции в среду, 17 апреля, признала победу Экрема Имамоглу, кандидата от главной оппозиционной и старейшей партии в стране — Народно-республи-

канской (НРП) на прошедших в конце марта выборах мэра Стамбула. Об этом сообщает турецкое агентство Anadolu. В этот же день Имамоглу вступил в должность.

При этом во вторник правящая в стране Партия справедливости и развития (ПСР) обратилась в ЦИК с просьбой аннулировать результаты выборов в Стамбуле. По данным Daily Sabah, представители партии доставили в ЦИК «три

“ В стране впервые за десять лет началась экономическая рецессия, в четвертом квартале 2018 года турецкая экономика сократилась на 3%

чемодана доказательств» нарушений на прошедшем голосовании. С просьбой провести повторные выборы в ЦИК обратилась также Партия националистического движения (ПНД) — партнер ПСР по правящей коалиции.

Правящая партия на выборах мэра крупнейшего в стране города выставила одного из ближайших соратников президента Реджепа Эрдогана — Бинали Йылдырыма.

До февраля этого года он был председателем турецкого парламента, а с мая 2016-го по июль 2018 года занимал пост главы правительства.

Соперников разделило несколько тысяч голосов. Сразу после выборов ЦИК объявила, что Имамоглу обошел Йылдырыма с перевесом в 28 тыс. голосов, что в процентном отношении составило менее чем 0,3%. Через неделю после голосования ПСР стала требо-

вать пересмотра его результатов. 7 апреля правящая партия направила в избирательную комиссию страны ходатайство о пересчете голосов в 38 избирательных округах Стамбула. В итоге после пересчета разрыв сократился до 14 тыс. голосов в пользу Имамоглу.

Для Эрдогана и его партии победа в Стамбуле была очень важна. 17-миллионный Стамбул — это финансово-экономический центр страны, именно в нем с победы на выборах мэра города в 1994 году началось политическое восхождение Эрдогана. С тех пор партия Эрдогана ни разу не проигрывала выборы в городе.

Политическая карьера 48-летнего Имамоглу также связана со Стамбулом. В 2014 году он был избран главой Бейликдюзу, восточного района Стамбула, и до мартовских выборов оставался на этой должности. «За три месяца предвыборной кампании Имамоглу стал фигурой, узнаваемой во всей Турции. Он избегал резкой риторики и в уважительном ключе говорил даже о своем главном сопернике — Йылдырыме. Уми-

ротворяющий тон, нехарактерный для турецкой политики, в итоге оказался очень выгодным для кандидата», — объяснил РБК успех Имамоглу эксперт Центра изучения современной Турции Юрий Мавашев.

ПАРТИЯ ЭРДОГАНА ТЕРЯЕТ ПОПУЛЯРНОСТЬ

Выборы в органы местного самоуправления прошли 31 марта не только в Стамбуле, но и по всей Турции. В ходе голосования переизбрались главы столичных муниципалитетов, мэры городов, сельские и районные старосты и депутаты сельских советов. По административному делению в Турции 81 провинция, 30 из которых имеют статус столичных муниципалитетов — это районы с населением более 750 тыс. человек. Главы «обычных» провинций назначаются правительством, муниципалитетов — переизбираются каждые пять лет. Накануне выборов 31 марта Эрдоган называл предстоящее голосование «решающим для страны».

По итогам голосования ПСР выиграла в 15 столичных муниципалитетах, а ее партнер по правящей коалиции ПНД —

По итогам голосования ПСР выиграла в 15 столичных муниципалитетах, а ее партнер по правящей коалиции — ПНД — в одном

в одном. С 2014 года ПСР контролировала 18 столичных муниципалитетов. Впервые за 25 лет ПСР проиграла выборы мэра в двух самых населенных, политически и экономически значимых городах страны — Стамбуле и Анкаре. В столице кандидат от главной оппозиционной силы — НРП — Мансур Яваш набрал более 50% голосов, тогда как за представителя правящей партии Мехмета Озхасеки проголосовали около 47% избирателей.

Сначала ПСР и ее лидер Эрдоган спокойно отреагировали на итоги голосования: несмотря на поражение в Анкаре, Стамбуле, Измире и Анталии, в целом по стране правящая коалиция одержала победу. За ее кандидатов проголосовало большинство избирателей — 53,3%, напоминает Мавашев. Но в итоге ПСР все-таки не совладала с эмоциями, полагает эксперт, и стала настаивать на пере выборах в Стамбуле. Если бы партия Эрдогана добила перевыборов, это имело бы для нее крайне негативный эффект, считает он, — у турецкого общества высокое доверие к процедуре выборов,

их результаты обычно не оспариваются.

Муниципальные выборы в Турции показали, что популярность правящей партии продолжает падать, отмечает Мавашев. В июне 2018 года Эрдоган досрочно переизбрался на пост президента, получив около 53% голосов. Тогда его поддержало большинство и в Стамбуле, и в Анкаре.

Во многом падение популярности правящей партии связано с ухудшением экономической ситуации в стране, говорит эксперт. С лета прошлого года турецкая лира упала на 30% по отношению к доллару. Слабеющая национальная валюта привела к росту инфляции — в феврале она составила около 20%, а осенью прошлого года достигала 25%. В стране впервые за десять лет началась экономическая рецессия, в четвертом квартале 2018 года турецкая экономика сократилась на 3%. В 2017 году рост ВВП составил 7,4%, тогда как в прошлом году — 2,6%. Кроме того, в стране растет безработица. По данным Евростата, к концу 2018 года она выросла до 12,7% с 9,8% в начале года. ■

Во многом падение популярности правящей партии связано с ухудшением экономической ситуации в стране, считает эксперт

Реклама 16+

◆ ЗЕЛЕНАЯ ЭКОНОМИКА

зеленый — новый черный

Стеклянная бутылка,
разряженная батарейка,
упаковка — это тоже ресурс
Будь в тренде!
Осознай и разделяй!

trends.rbc.ru

ПАРТНЕР ПРОЕКТА
«ЗЕЛЕНАЯ ЭКОНОМИКА»



ОАО «РЖД»

Мнение

Почему Верховный суд ограничивает сделки со следствием



АЛЕКСАНДР
ПИХОВКИН,
адвокат

Верховный суд предлагает ограничить круг дел, подлежащих рассмотрению в особом порядке. Но прекратить нарушение прав обвиняемых можно, лишь сделав условия сделок более справедливыми.

11 апреля пленум Верховного суда России одобрил внесение в Думу законопроекта, в котором предлагается исключить возможность особого порядка рассмотрения уголовных дел для совершивших тяжкие преступления, оставив ее только для преступлений небольшой и средней тяжести, то есть по статьям, предусматривающим наказание до пяти лет лишения свободы. Сейчас ч. 1 ст. 314 УК РФ допускает особый порядок рассмотрения по уголовным делам со сроком наказания до десяти лет.

Особый порядок рассмотрения уголовных дел предусматривает полное признание обвиняемым своей вины, его согласие с предъявленным обвинением и лишает его права в дальнейшем обжаловать обвинительный приговор по существу. За это суд назначает ему наказание на треть ниже максимального.

НЕВЫГОДНАЯ СДЕЛКА

Еще в 2012 году Институт проблем правоприменения провел социологическое исследование особого порядка, которое показало, что «для преступлений небольшой тяжести подсудимый, выбравший особый порядок судебного разбирательства, проигрывает. Избрание особого порядка лишает его шансов на прекращение дела по реабилитирующим

основаниям (например, в связи с примирением с потерпевшим); вместе с тем ожидаемого смягчения наказания по сравнению с теми, чьи дела были рассмотрены в общем порядке, не наблюдается». Это означает, что надежды на уменьшение наказания для лиц, обвиняемых в совершении преступления, не подтверждаются судебной практикой.

Получается, что особый порядок — игра с заранее известным победителем и проигравшим. Оптимизируя судопроизводство до степени его отсутствия, следствие, прокуратура, суд получают очевидную выгоду от особого порядка в виде сокращения трудозатрат на производство и получения положительного для них результата еще до начала состязания. Но в чем выгода для обвиняемого? Причины, подвигающие обвиняемых к выбору особого порядка, имеют неявный характер и формально не основаны на законе, но от этого они не становятся менее значимыми. Дело в том, что непризнание вины российской система судопроизводства склонна толковать как «проявление неуважения к власти». Последствия могут стать месяцы и годы, проведенные обвиняемым в следственном изоляторе в ожидании суда, зачастую в нечеловеческих условиях, и в большинстве случаев — все с тем же предсказуемым результатом в виде обвинительного приговора с наказанием, близким к максимальному.

Признание вины и выбор особого порядка открывают осужденному доступ к более прозрачному и предсказуемому в его понимании механизму сокращения срока наказания, нежели состязательное судопроизводство в его нынешнем виде. Речь идет об условно-досрочном освобождении. Для приобретения права на ходатайство об УДО осужденно-

●● Реальная проблема в том, что отечественный механизм особого порядка, внешне похожий на сделку с правосудием в системе общего права, по сути, таковой не является. Он изначально предполагает обязательное и необратимое согласие обвиняемого с предъявленным ему обвинением в полном объеме

му необходимо отбыть треть срока за преступление небольшой и средней тяжести и половину срока за тяжкое преступление. По статистике ВС, к 2005 году в России удовлетворялось около 80% ходатайств об УДО, в 2010-м — 57%, а к 2015 году — лишь порядка 40%. Однако при доле оправдательных приговоров в 0,2% никакое сокращение применения УДО не в состоянии преодолеть интерес обвиняемых к особому порядку. Даже повышающий коэффициент при зачете срока, проведенного в СИЗО, не отменяет опасений обвиняемых провести там больше времени из-за несогласия с обвинением.

Такое положение дел порождает российскую редакцию «Дилеммы заключенного»: соглашаясь с предъявленным обвинением (по сути, уже не требующим доказательств), обвиняемый отвергает возможность последующей реабилитации и обрекает себя на уголовное наказание. При этом он избегает или сокращает срок содержания в СИЗО, одновременно приближая срок и вероятность условно-досрочного освобождения. Напротив, возражая обвинению, он фактически противопоставляет свою волю воле государства. При этом обвиняемый рискует, что на него будет оказываться незаконное давление.

СОКРАТИТЬ ОБВИНЕНИЕ, А НЕ ПРОЦЕДУРУ

Власть и судебная система озабочены ситуацией. Еще в марте 2017 года заместитель председателя Верховного суда Владимир Давыдов сообщил, что ничтожное количество оправдательных приговоров в России связано с тем, что 90% подсудимых признают свою вину.

В марте этого года уже генпрокурор России Юрий Чайка заявил на расширенном заседании коллегии Генпроку-

ратуры, что одной из важных причин ухудшения качества расследования является «чрезмерное использование особого порядка рассмотрения уголовных дел». Он также сообщил, что эта проблема обсуждалась с Верховным судом и ее решение возможно через законодательное ограничение на рассмотрение уголовных дел в особом порядке.

Предложенный Верховным судом законопроект как раз и вводит такое ограничение. Но решит ли он проблему по существу? Вряд ли.

Реальная проблема в том, что отечественный механизм особого порядка, внешне похожий на сделку с правосудием в системе общего права, по сути, таковой не является. В англо-американском праве соглашение о признании вины подразумевает обязательный отказ обвинителя от части обвинения в обмен на согласие обвиняемого признать свою вину по менее тяжким пунктам обвинения. В противоположность этому российское прочтение «сделки с правосудием» изначально предполагает обязательное и необратимое согласие обвиняемого с предъявленным ему обвинением в полном объеме.

Таким образом, особым порядком редуцируется лишь процедура судопроизводства, но не объем обвинения, обвиняемый же в первую очередь заинтересован в обратном.

До тех пор пока взгляд законодателя не будет переведен с опытов по определению круга дел, подлежащих рассмотрению в особом порядке, на установление понятных норм, выполнение которых повлечет очевидное и гарантированное сокращение объема предъявленного обвинения, законодательство останется нестабильным, а права обвиняемых — незащищенными.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

■ РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

И.о. главного редактора: Игорь Игоревич Тросников
Руководитель дизайн-департамента: Евгения Дацко
Ведущий дизайнер газеты: Анатолий Гращенко
Выпуск: Игорь Климов
Руководитель фотослужбы: Алексей Зотов
Фоторедактор: Александра Николаева
Верстка: Константин Кузниченко
Корректура: Марина Колчак
Продюсерский центр: Юлия Сапронова

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК

Соруководители редакции РБК: Игорь Тросников, Елизавета Голикова
Главный редактор rbc.ru и ИА «РосБизнесКонсалтинг»: вакансия
Главный редактор журнала РБК: вакансия
Первый заместитель главного редактора: Петр Канаев
Заместители главного редактора: Вячеслав Козлов, Дмитрий Ловягин, Ирина Парфентьева, Анна Пустякова

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ

Медиа и телеком: Анна Балашова
Банки и финансы: вакансия
Свой бизнес: Илья Носырев
Индустрия и энергоресурсы: Тимофей Дзядко
Политика и общество: Кирилл Сироткин
Мнения: Андрей Литвинов
Потребительский рынок: Сергей Соболев
Экономика: Иван Ткачев
Международная политика: Полина Химшишвили

Учредитель газеты: ООО «БизнесПресс»

Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-63851 от 09.12.2015.

Издатель: ООО «БизнесПресс»
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru

Корпоративный коммерческий директор: Людмила Гурей

Коммерческий директор издательского дома «РБК»: Анна Брук
Директор по корпоративным продажам LifeStyle: Ольга Ковгунова
Директор по рекламе сегмента авто: Мария Железнова
Директор по маркетингу: Андрей Сикорский
Директор по распространению: Анатолий Новгородов
Директор по производству: Надежда Фомина

Адрес редакции: 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127.
E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Подписка по каталогам: «Роспечать», «Пресса России», подписной индекс: 19781; «Каталог Российской Прессы», подписной индекс: 24698; «Почта России», подписной индекс: П6776.
Подписка в редакции: тел.: (495) 363-1101, факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан в ОАО «Московская газетная типография» 123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
Заказ № 0926
Тираж: 80 000
Номер подписан в печать в 22.00

Перепечатка редакционных материалов допускается только по согласованию с редакцией. При цитировании ссылка на газету РБК обязательна.
© «БизнесПресс», 2019

Свободная цена

● Материалы на таком фоне опубликованы на коммерческой основе.

Дизайн Свят Вишняков, Настя Вишнякова
vishvish.design

16+

Pro:

PRO.RBC.RU

Индустрия
красоты и здоровья → 12Предпри-
нимательство → 14

БИЗНЕС

Владельцы World Class откро-
ют в России сеть UFC GymКак правильно стать
банкротом

МИНПРИРОДЫ ПРЕДСТАВИЛО В ПРАВИТЕЛЬСТВО ПЛАНЫ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ ГРУЗОПОТОКА В АРКТИКЕ

118 проектов отправилось в Севморпуть

МИНПРИРОДЫ *направило в правительство 118 проектов В АРКТИКЕ на 10,5 ТРЛН РУБ., которые должны стать грузовой базой для Северного морского пути. Многие из этих проектов — частные, но они потребуют господдержки.*

→ 10



фото: Дмитрий Душанин/Коммерсантъ

← Рост ежегодного грузопотока по Севморпути до 80 млн т к 2024 году «возможен при своевременном вводе в действие всех планируемых проектов, в том числе инфраструктурных», отметил глава Минприроды Дмитрий Кобылкин

Транспорт

← 9

ЛЮДМИЛА ПОДОБЕДОВА,
СВЕТЛАНА БУРМИСТРОВА

КАКИЕ ПРОЕКТЫ ОТОВАРИЛИ МИНПРИРОДЫ

Минприроды подготовило и направило в правительство список из 118 промышленных проектов, названный «Реализация минерально-сырьевого и логистического потенциала Арктики». У РБК есть копия документа, его подлинность подтвердили федеральный чиновник и консультант одного из профильных ведомств.

В этот список входят проекты по добыче твердых полезных ископаемых, нефти и газа, инфраструктурные проекты (строительство дорог, морских портов и аэропортов), а также проекты в области туризма и пищевой промышленности. За прошлый год Минприроды проанализировало потенциал 118 проектов в Арктике, которые станут грузовой базой Северного морского пути, заявил глава ведомства Дмитрий Кобылкин в понедельник, 15 апреля. Их общий бюджет он оценил примерно в 10,5 трлн руб. По словам министра, на текущий момент основу грузопотока по Севморпути составляют сжиженный природный газ (СПГ), нефть, конденсат, твердые полезные ископаемые и уголь. Рост ежегодного грузопотока по Севморпути до 80 млн т к 2024 году, что предусмотрено майским указом президента Владимира Путина, «возможен при своевременном вводе в действие всех планируемых проектов, в том числе инфраструктурных», сказал Кобылкин.

В список попали 25 действующих проектов, а также строящиеся или находящиеся на уровне идеи. К действующим относятся, например,

разработка Новопортовского месторождения «Газпром нефти» стоимостью 442,6 млрд руб., месторождения «Роснефти» Ванкорского кластера (437,4 млрд руб.) и газовый проект «Роспан» (27,4 млрд руб.), а также «Ачимгаз» — совместное предприятие «Газпрома» и немецкой Wintershall (107,3 млрд руб.) и СПГ-проекты НОВАТЭКа на Ямале. Среди перспективных — освоение Пайяхской группы месторождений «Нефтегазхолдинга» Эдуарда Худайнатов на 330 млрд руб. и строительство угольного терминала в порту «Индиго» с участием АЕОН Романа Троценко и РЖД стоимостью 258 млрд руб.

Этот список — результат систематизации Минприроды предложений арктических субъектов Федерации от Карелии до Чукотки, сказал РБК гендиректор консалтинговой компании «Гекон» Михаил Григорьев, который участвовал в подготовке документа. Этот перечень — неокончательный, в нем могут появиться новые проекты, а часть будет вычеркнута, если не сможет подтвердить свою жизнеспособность, добавил он.

ЗАЧЕМ РАЗВИВАТЬ СЕВМОРПУТЬ

Северный морской путь — это кратчайший водный маршрут между европейской частью России и Дальним Востоком. Он начинается в Карских Воротах и заканчивается Беринговым проливом. Этот маршрут короче, чем путь через Суэцкий канал, на 40%, он связывает порты Арктики и крупные реки Сибири.

По итогам 2018 года по Севморпути было перевезено 17 млн т грузов. В майском указе Путин поручил к 2024 году увеличить ежегодный грузопоток до 80 млн т.

●● Действующие 25 проектов из списка Минприроды пока не попадают под арктический налоговый режим

По расчетам Минприроды, к этому времени можно будет достичь даже большего показателя — 82 млн т. Из них 5 млн т обеспечат перевозки леса и грузов обеспечения. Из оставшихся 77 млн т подтверждены запасами месторождений и согласованными проектами строительства инфраструктуры 59 млн т прогнозных грузов.

«Севморпуть с точки зрения расстоения значительно короче (чем путь через проливы и южные моря. — РБК). Но тем не менее есть целый ряд проблем, не только климатических, которые осложняют его использование», — заявил вице-премьер Юрий Трутнев на заседании госкомиссии по Арктике на прошлой неделе. «Там нужно подготовить меры безопасности мореплавания. Должны быть построены портовые мощности, медицинское и спасательное, а также ледокольное сопровождение. После проведения этой работы мы сможем надеяться не только на перевозку собственных грузов, но и на транзит», — пояснил он.

КАКУЮ ПОДДЕРЖКУ ОБЕЩАЕТ ГОСУДАРСТВО

Теперь Минвостокразвития, которое отвечает за развитие Севморпути и Арктики, должно просчитать целесообразность реализации этих 118 проектов и предоставления им господдержки — налоговых льгот и софинансирования строительства инфраструктуры, сообщил РБК близкий к ведомству источник. Проекты, которые пройдут фильтр, смогут претендовать на поддержку государства и особый налоговый режим для новых арктических проектов. «Мы предложили два проекта предоставления преференций компаниям: первый — нулевые ставки по налогам на прибыль, имущество, землю, НДС на 10–15 лет в зависимости от уровня инвестиций, второй — сниженные налоговые ставки на весь срок действия проектов», — сказал на прошлой неделе Юрий Трутнев.

По словам Трутнева, представители компаний называют второй вариант лучшим, потому что он «дает возможность получать средства в бюджет с самого начала реализации проектов». Этот вариант предусматривает налог на прибыль 7% вместо 20%, льготный коэффициент 0,3 для налога на добычу полезных ископаемых, страховые взносы на уровне 7,6% вместо 30%, а также обнуление налога на имущество организации и земельного налога. Иностранные компа-

нии также могут претендовать на эти условия при работе в Арктике, но поддержку получат только новые, еще не реализованные проекты, пояснил РБК вице-премьер.

Действующие 25 проектов из списка Минприроды пока не попадают под арктический налоговый режим. «Но мы будем предлагать в рамках системы преференций специальный формат поддержки тех, кто будет осуществлять модернизацию действующих предприятий в Арктике», — объяснил РБК замглавы Минвостокразвития Александр Крутиков. Если сегодня проект платит 100 руб. налогов, но вложил средства в модернизацию, повысил эффективность, получил прибыль, то по дополнительным доходам сможет получить налоговые преференции, добавил он.

О ЧЕМ ПРОСЯТ ИНВЕСТОРЫ

Большинство проектов по разведке и добыче полезных ископаемых от нефти и газа до редкоземельных металлов из списка Минприроды просят у государства софинансирования строительства инфраструктуры, следует из документа. Но некоторым необходимо выделение земли, особые условия получения виз для иностранных специалистов, получение разрешений от Минобороны или корректировка законодательства.

Так, среди этих проектов — строительство СПГ-завода «Печора СПГ», который Дмитрий Босов собирался реализовать совместно с «Роснефтью», но госкомпания из него вышла в сентябре 2018 года. Однако бизнесмен по-прежнему планирует его запустить и просит у государства налоговые условия по аналогии с проектом «Ямал СПГ» НОВАТЭКа (нулевую ставку НДС на 12 лет, льготы по налогу на имущество и нулевую экспортную пошлину), а также разрешение на экспорт СПГ.

Проект строительства глубоководного морского порта в районе Архангельска стоимостью около 150 млрд руб. требует заключения концессии, строительства инфраструктуры (в частности, ЛЭП и автодорог), говорится в материалах Минприроды. Суровые климатические условия и отсутствие инфраструктуры создают существенные препятствия для развития Арктики, признал Трутнев на прошлой неделе. Но, по его словам, государство не будет полностью финансировать инфраструктуру — ему это просто не по карману. «Бизнес не готов вкладываться в создание региональной инфраструктуры в связи с ее высокой капиталоемкостью, но готов платить государству за ее использование. Инфраструктурные решения, обеспечивающие развитие нескольких проектов, ускоряют возмещение затрат федерального бюджета», — сказал Михаил Григорьев. ■

17

МЛН Т

грузов было перевезено по Севморпути по итогам 2018 года

Топ-10 самых дорогих проектов, вошедших в концепцию развития Арктики

ПРОЕКТ	ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ, МЛРД РУБ.
«Ямал СПГ»	1847,0
«Арктик СПГ-2»	1436,6
Разработка Новопортовского нефтегазоконденсатного месторождения	442,6
Освоение месторождения Ванкорской группы (Сузунское, Тагульское, Лодочное)	437,4
«Печора СПГ»	381,2
Инвестиционный проект развития Русского месторождения	375,6
Ввод в эксплуатацию Восточно-Мессояхского нефтегазоконденсатного месторождения	331,2
Развитие группы Пайяхских месторождений	330,0
Обустройство месторождений Большехетской впадины ООО «ЛУКОЙЛ – Западная Сибирь»	323,1
Бизнес-проект полномасштабной разработки Восточно-Уренгойского и Ново-Уренгойского лицензионных участков ЗАО «Роспан Интернешнл»	313,8

Сфера услуг

В РОССИИ БУДУТ ПОСТРОЕНЫ ДОМА ПРЕСТАРЕЛЫХ ЕВРОПЕЙСКОГО УРОВНЯ

Франция дает вид на дожитие

РФПИ, суверенный фонд Франции BPIFRANCE и компания ORPEA GROUP вложат до €200 млн в создание сети центров ухода за ПОЖИЛЫМИ ЛЮДЬМИ. В России появилось поколение, готовое платить за «достойную старость родителей», отмечают эксперты.

ИРИНА ПАРФЕНТЬЕВА,
ЕЛЕНА СУХОРУКОВА,
РОМАН КИРЬЯНОВ,
ЕГОР ГУБЕРНАТОРОВ

УЧАСТНИКИ ПРОЕКТА

Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ), подразделение суверенного фонда Франции Bpifrance International Capital и Orpea Group, компания-оператор реабилитационных центров для пожилых людей, договорились о создании в России сети реабилитационных центров, рассказал РБК источник, знакомый с деталями проекта. Соответствующее соглашение будет подписано в рамках встречи российского президента Владимира Путина с французским бизнесом, которая пройдет в четверг, 18 апреля. Представитель РФПИ подтвердил, что фонд участвует в проекте с Orpea и Bpifrance.

То, что РФПИ и Orpea намерены «вести совместный поиск инвестиционно-привлекательных проектов в области создания частных реабилитационных центров» в России, стороны анонсировали в мае прошлого года.

СУТЬ ПРОЕКТА

Первый совместный транш в проект согласован на уровне €200 млн, рассказывает источник РБК, но в дальнейшем объем вложений может быть увеличен. К проекту в перспективе могут присоединиться ближневосточные суверенные фонды из числа соинвесторов РФПИ. Средства пойдут на строительство реабилитационного центра под брендом Clinea в медицинском кластере в «Сколково» (о его появлении в начале апреля заявил мэр Москвы Сергей Собянин; откроется в 2022 году), а также центров в российских регионах: первый транш инвестиций предполагает открытие 20–30 подобных учреждений. Сейчас рассматриваются площадки в Центральном регионе, на юге и Дальнем Востоке, уточняет собеседник РБК.

По словам Кирилла Дмитриева, главы РФПИ, «инвестируя в строительство современных многопрофильных реабилитационных клиник, РФПИ совместно с партнерами вносит вклад в выполнение целей, предусмотренных нацпроек-

том «Здравоохранение». «Многолетний опыт Orpea в предоставлении медицинских услуг мирового уровня также позволит применить в России лучшие практики и поддержит дальнейшее развитие индустрии по уходу и реабилитации», — отметил он.

Orpea Group в России, как и во всем мире, будет реализовывать концепцию elderly care, то есть комплексного ухода за престарелыми людьми. Компания развивает центры реабилитации, дома престарелых постоянного проживания, службу ухода на дому и психиатрические диспансеры (в некоторых из них также оказывается помощь молодежи в возрасте 15–25 лет), основные бренды компании — Clinea, Celenus и La Métairie.

Сейчас под управлением Orpea Group 950 клиник на 96,5 тыс. коек в 14 странах (помимо Европы учреждения есть в Китае и Бразилии). Больше всего — 354 центра на 33,443 тыс. коек — расположено во Франции. Согласно данным Минтруда, на начало 2018 года всего в России действовало более 1,5 тыс. стационарных организаций социального обслуживания, в том числе 584 дома-интерната для престарелых и инвалидов, ветеранов войны и труда, 525 психоневрологических интернатов, а также 30 геронтологических центров. Их совокупная вместительность — около 290 тыс. мест.

ПЕРСПЕКТИВЫ

«У нас есть такая постыдная история — отдать своего родителя в дом престарелых. Во всем мире ситуация ровно обратная, — сокрушался в прошлом году глава Сбербанка Герман Греф. — Считается, что отдать в дом для пожилых людей своего родителя — это достойно, потому что это высококлассные учреждения, в которых людям

СКОЛЬКО СТОИТ СТАРОСТЬ

Сколько в России будет стоить обслуживание в центрах, которые создаст РФПИ с партнерами, стороны пока не раскрывают. Краткосрочное проживание пожилого человека в центре «Третий возраст» в одноместном номере (основатели проекта — бывший владелец «Аптечной сети 36,6» Сергей Криво-

шеев и первый руководитель Росздравнадзора Рамил Хабриев) — от 4,56 тыс. руб. в сутки. Пребывание в гериатрических центрах ухода и реабилитации «Малаховка» и «Жуковка» (входят в Senior Group) в одноместном номере по программе «Уход» обойдется в 9,7 тыс. и 11 тыс. руб. в сутки соответственно.

предоставляют высочайший уровень обслуживания, реализации их интересов, возможностей общения, первичной медицинской помощи». Банк, по его признанию тогда, уже несколько лет работает над проектом создания государственно-частного партнерства по созданию сети домов для пожилых людей.

В рамках расчетов Сбербанк приводил данные: 95% российских домов престарелых являются государственными, при этом 70% коечного фонда имеет износ более 50% и требует реконструкции. Годовые затраты государства на дома престарелых оцениваются в 60 млрд руб. Существующие дома престарелых перегружены, свободных мест не хватает, констатировал банк.

«В Москве и Санкт-Петербурге спрос на качественные услуги домов престарелых, безусловно, будет. У нас довольно много зажиточных граждан, которые были бы готовы обеспечивать достойную старость своих родителей, отдавая их на попечительство таких пансионатов», — отмечает директор института демографии ВШЭ Анатолий Вишневский.

На €200 млн можно построить порядка 15–20 учреждений примерно на сто мест каждое, то есть всего будет около 1,5–2 тыс. мест, приводит расчет управляющий сети премиальных гериатрических центров Senior Group Алексей Сиднев. «Если мы говорим об элитном сегменте, то стоимость пребывания там можно оценить примерно в 300–500 тыс. руб. в месяц. Всего в России потребность в местах для пожилых — около 660 тыс. мест, — отмечает Сиднев. — Если считать, что спрос на самый элитный сегмент составляет 1% от обще-

го спроса, то можно сказать, что в данный момент в России будет спрос примерно на 6,6 тыс. премиальных мест. Я думаю, что проект имеет свою нишу и все шансы быть заполненным».

«В последнее время отношение к домам престарелых меняется. Потребность в таких домах очень высока, особенно в Москве и области, — подтверждает исполнительный директор пансионата «Долголетие» Александр Митрофанов. — Сейчас все еще, к сожалению, огромное количество услуг на этом рынке предоставляется малоквалифицированными людьми, которые думают, что этим заниматься легко, что это денежный бизнес». По его словам, спрос «на нормальный уход за стариками и готовность платить за достойную старость должен — рано или поздно — вызвать перестройку и расширение рынка, на котором сейчас, к сожалению, не так много качественных услуг».

Но, как отмечает представитель фонда «Старость в радость» Александра Кузьмичева, главная проблема частных домов престарелых — отсутствие контроля за ними: их деятельность не лицензируется, и «не знаешь, на что рассчитывать». «Рынок частных пансионатов развивается достаточно быстро в ответ на большой спрос. На наш взгляд, часть людей ищет пансионаты для своих близких потому, что не хватает других форм помощи пожилым и инвалидам: в России только начинает создаваться система долговременного ухода. Будут патронажные службы, центры дневного пребывания для пожилых, школы ухода для родственников — люди будут делать выбор в пользу ухода на дому», — считает она. ■

«Всего в России потребность в местах для пожилых — около 660 тыс. мест. Если считать, что спрос на самый элитный сегмент составляет 1% от общего спроса, то можно сказать, что в данный момент в России будет спрос примерно на 6,6 тыс. премиальных мест. Я думаю, что проект имеет свою нишу и все шансы быть заполненным»

УПРАВЛЯЮЩИЙ СЕТИ ПРЕМИАЛЬНЫХ ГЕРИАТРИЧЕСКИХ ЦЕНТРОВ SENIOR GROUP АЛЕКСЕЙ СИДНЕВ

37,362 млн

человек старше трудоспособного возраста проживают в России, по данным Росстата на июнь 2018 года

Индустрия красоты и здоровья

РУССКАЯ ФИТНЕС ГРУППА ВЫВЕДЕТ НА ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ РЫНОК МЕЖДУНАРОДНЫЙ БРЕНД

UFC Gym выходит на полный контакт с россиянами

ОЛЬГА ДУБРАВИЦКАЯ

После того как в конце прошлого года Российский фонд прямых инвестиций стал совладельцем Русской фитнес группы, она выводит на рынок новый бренд — сеть клубов UFC Gym. Совладельцем UFC Russia фонд стал еще летом 2018 года.

Русская фитнес группа, развивающая сети World Class и World Class Lite, выведет на российский рынок международный бренд UFC Gym. В ближайшие десять лет группа планирует открыть не меньше 55 клубов.

Что будет представлять собой новый игрок и какое место он сможет занять на российском рынке, разбирался РБК.

КАКИМИ БУДУТ КЛУБЫ В РОССИИ

Клубы UFC Gym существуют с 2009 года, и сейчас сеть насчитывает более 150 заведений в 15 странах (США, Великобритания, Австралия, Бахрейне, Канаде, Чили и т.д.). Клубы стали первым дочерним брендом для крупнейшего международного организатора боев MMA (смешанных боевых искусств) — UFC. Тренировочные программы клубов разработаны на базе спортивного режима бойцов UFC.

В России клубы UFC Gym будут открываться в трех форматах — Signiture, Core и Class, рассказал РБК гендиректор Русской фитнес группы Николай Прянишников. По его словам, первый формат предполагает полноценный фитнес-клуб с зоной единоборств общей площадью более 1,8 тыс. кв. м. Клубы второго формата будут занимать примерно по 1 тыс. кв. м: предусмотрены небольшой зал и зона для боевых искусств. Клубы Class будут представлять собой студии с уроками боевых искусств и другими занятиями, например классами с высокоинтенсивными тренировками.

В мире UFC Gym позиционируется как премиальная сеть, российские партнеры планируют сделать формат



Фото: Brandon Magnus/Getty Images

более доступным, объясняет Прянишников. Заявленная стоимость абонемента ниже среднего по Москве, отмечает владелец сети «Ударник» Александр Летов. Он напоминает, что обычно цены в специализированных клубах выше, чем в обычных фитнес-центрах.

Первый клуб должен быть открыт в течение года с момента подписания соглашения, уточнил Прянишников. По его словам, в настоящее время компания рассматривает площадки под флагманский клуб формата Signiture в центре Москвы, но место еще не выбрано. Всего в течение первого года планируется открыть три клуба — по одному в каждом формате, чтобы посмотреть, как они будут работать.

В течение десяти лет, согласно контракту, Русская фитнес группа откроет не меньше 55 клубов под вывеской UFC Gym, уверяет Прянишников. По его словам, инвестиции в один клуб составят в среднем 100 млн руб. при ожидаемой окупаемости четыре года.

ЧТО ОБЪЕДИНЯЕТ РУССКУЮ ФИТНЕС ГРУППУ И UFC

Консорциуму Российского фонда прямых инвестиций (РФПИ) и арабского суверенного фонда Mubadala Investment Company сейчас принадлежит 22,5% Русской

↑ UFC Gym — дочерний бренд крупнейшего международного организатора боев MMA (смешанных боевых искусств). Сейчас сеть насчитывает более 150 фитнес-клубов в 15 странах

Проект	Запуск сети фитнес-клубов UFC Gym на российском рынке
СУТЬ ПРОЕКТА	Русская фитнес группа (управляет сетями фитнес-клубов World Class и World Class Lite) откроет в России не менее 55 фитнес-центров под брендом UFC Gym. Особенностью клубов станет зона для боевых искусств.
БЮДЖЕТ	Инвестиции в один клуб составят в среднем 100 млн руб.
РЫНОК	В 2019 году ожидается рост российского рынка фитнес-услуг на 6%, его объем по итогам года может составить 125,9 млрд руб.
ПЕРСПЕКТИВЫ	В Русской фитнес группе видят потенциал для открытия до 100 клубов сети. Конкурировать с другими игроками в России UFC Gym рассчитывает за счет сильного бренда.

фитнес группы. Этот пакет консорциум выкупил у «ВТБ Капитала» в прошлом ноябре.

РФПИ (через Российско-китайский инвестфонд) и Mubadala с прошлого июля 2018-го являются соучредителями UFC Russia. Совместное предприятие было создано для проведения в России турниров под брендом UFC, среди других направлений — производство лицензионной продукции, владение правами на медиа-контент, заключение спонсорских контрактов.

Представители UFC приезжали в Россию несколько лет назад, и у них был интерес развивать в России UFC Gym, рассказывала в прошлом декабре основательница Русской фитнес группы Ольга Слуцкер. «Мне еще, честно говоря, никто ничего и не предлагал, — говорила тогда Слуцкер. — Но если у наших акционеров есть такие права, грех не изучить возможности вместе на этом зарабатывать, делая полезное дело».

2,6%

россиян регулярно ходят в фитнес-клубы, по данным «РБК Исследования рынков»

ЧТО ТАКОЕ РУССКАЯ ФИТНЕС ГРУППА

Русская фитнес группа управляет 45 собственными и 47 франчайзинговыми клубами World Class и World Class Lite в 34 городах и шести странах (России, Казахстане, Киргизии, Грузии, Турции и Монако). В 2018 году выручка группы могла, по оценке «INFOline-Аналитики», превысить 8,2 млрд руб., чистая прибыль — 500 млн руб. Группа является крупнейшей компанией на российском рынке фитнес-услуг с долей около 7%.

Помимо консорциума РФПИ и арабского суверенного фонда Mubadala Investment Company акционерами Русской фитнес группы являются основательница компании Ольга Слуцкер (32,6%), Максим Игнатьев (20%) и Goldman Sachs (24,9%).

ЧТО ДУМАЮТ КОНКУРЕНТЫ

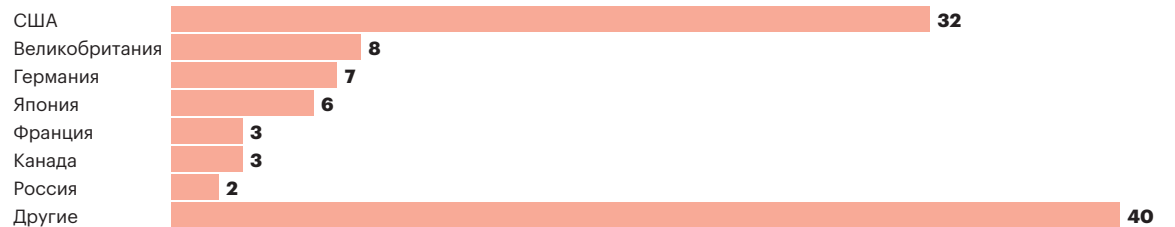
Александр Летов оценивает планы по открытию 55 клубов UFC Gym за десять лет как реалистичные. «Интерес к специализированным студиям был всегда, и он растет из года в год, особенно в крупных городах, где люди преиспещены стандартным фитнесом», — говорит Летов. По его

оценке, сейчас в Москве работает более 350 клубов только по боксу, не считая других единоборств.

Деятельность UFC сейчас направлена на завоевание российского рынка: проведение первого в истории турнира в Москве, активный промоушен, организация различных спортивных мероприятий под брендом UFC, указывает представитель сети «Территория фитнеса» Марина Сигаи. Сам рынок, по ее мнению, в ближайшие годы будет расти. Этому будет способствовать правительственная программа, которая предполагает развитие спорта в России и вовлечение более половины населения в регулярные занятия, а также развитие крупнейших федеральных сетей.

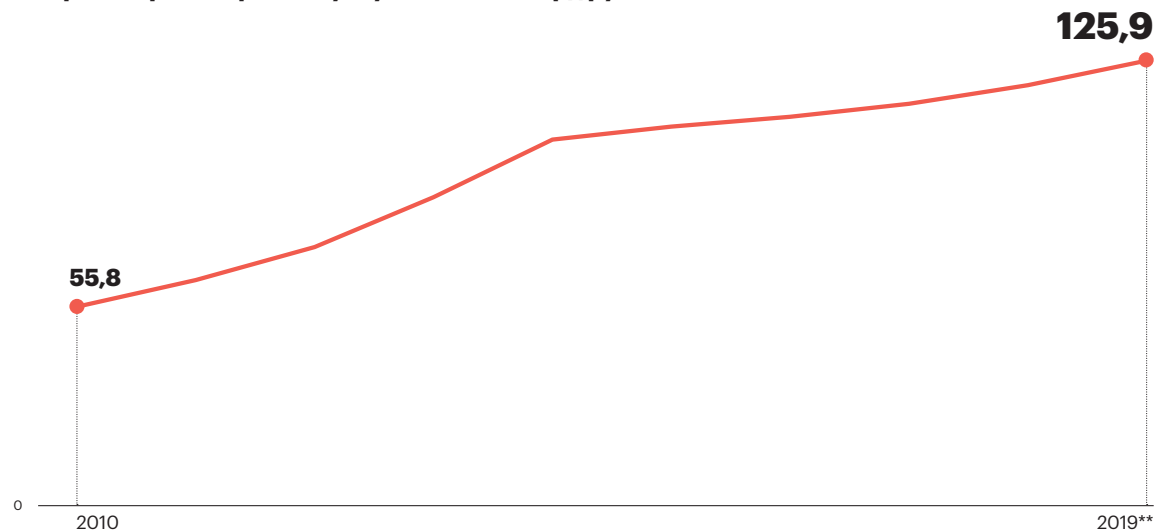
В 2018 году объем рынка фитнес-услуг мог увеличиться почти на 5%, до 118,9 млрд руб., а в этом году ожидается рост уже на 6%, оценивали ранее аналитики «РБК Исследования рынков». При этом почти половина — 47% — этих денег по итогам прошлого года приходилась на Москву и область, 12% — на Петербург, 21% — на города-миллионники. ■

Географическая структура мирового рынка фитнес-услуг, % оборота от объемов рынка



Источники: IHRSA, Statista, «РБК Исследования рынков»

Как растет рынок фитнес-услуг в России, млрд руб.*



* В ценах 2016 года.

** Прогноз.

Источник: «РБК Исследования рынков»

Вечерний РБК

Реклама, 12+

на Серебряном Дожде 100.1 Fm¹²⁺

Экономика, политика
и финансы — все говорят, а мы
объясняем причины и последствия

Ведущие: Михаил Куренной и Сергей Краснов

По будням
с 18:00 до 19:00

tv.rbc.ru/radio/

Предпринимательство

Банкротство в России до сих пор воспринимается как позор. Этот шаг действительно должен быть **КРАЙНЕЙ МЕРОЙ**, но для многих он может оказаться новой **ПУТЕВКОЙ В БИЗНЕС**, считают юристы.

КАК ИЗВЛЕЧЬ ПОЛЬЗУ ОТ ПРИЗНАНИЯ СОБСТВЕННОЙ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ

Долг банкротством красен

ДАРЬЯ САЛЬНИКОВА

Сумма просроченной задолженности физических лиц перед банками по итогам 2018 года составила почти 15 трлн руб. Примерно две трети работающего населения России выплачивают кредиты. Несмотря на падение реальных доходов россиян, количество выданных кредитов растет приблизительно на 20–25% в год. Заметную часть заемщиков составляют индивидуальные предприниматели, которые берут на развитие бизнеса как физлица. Средний клиент-физлицо компании «Стопдолг», специализирующейся на банкротствах предпринимателей, к моменту обращения к юристам имеет обязательства в среднем перед 20 кредиторами. У имеющих статус индивидуальных предпринимателей кредиторов, как правило, меньше, зато сами суммы долга существенно больше — клиент-рекордсмен «Стопдолга» задолжал банку 200 млн руб.

Федеральный закон № 127 «О несостоятельности (банкротстве)», вступивший в силу 1 октября 2015 года, пригодился предпринимателям, пострадавшим от валютного скачка 2014 года, и не только им. «Процедура банкротства полезна всей экономике, — убеждена гендиректор «Стопдолга» Валентина Зебницкая. — Во-первых, несостоятельный должник чаще всего уходит в серый сектор экономики. Он начинает прятать свои официальные доходы, чтобы у него меньше удерживали. Во-вторых, ему сложно устроиться на нормальную работу: статус должника — это некая стигма. Наконец, он в постоянном стрессе: коллекторы не церемонятся, достается не только должнику, но и его родственникам, друзьям, знакомым, у человека нет нормальной жизни, и зарабатывать деньги очень сложно».

Вырваться из этого круга невозможно, говорит эксперт: в какой-то момент дохода

не хватает, даже чтобы погасить накопившиеся штрафы и пени. «А тут как раз суд и арбитражный управляющий отдают мошенников от добросовестных граждан, взыщут с последних все, что можно, и поделят это между кредиторами, и человек выйдет в новую экономическую жизнь абсолютно обеленный, с прямой спиной», — заключает Зебницкая. Представители двух юридических компаний, «Стопдолга» из Новосибирска и «Правды» из Самары, выбравшие своим профилем работу с проблемной задолженностью, рассказали, что делать предпринимателям, которые не могут расплатиться с кредиторами.

КАК НЕ ПОПАСТЬ В ДОЛГОВУЮ ЯМУ

Большую часть (65%) клиентов «Правды» составляют ИП, взявшие кредит под развитие дела. «В свете экономической ситуации в стране, когда покупательная способность падает в связи с уменьшением реальных доходов граждан, малые предприятия подвергаются риску более всего», — говорит глава компании Дмитрий Пепеляев. Выручки, полученной от предпринимательской деятельности, зачастую не хватает на платежи по кредитам. У «Стопдолга» клиентов-физлиц больше, чем ИП. Валентина Зебницкая выделяет две основные группы: финансово неграмотные люди, падкие на рекламные акции банков и магазинов: взяли в кредит оборудование для своего предприятия, а тут им еще банк подарил кредитную карту, и они на радостях,

“Объективный маркер, по которому можно распознать мошенничество: если у человека крупные кредиты, которые он взял относительно недавно, то есть он преднамеренно берет большие суммы и сразу же подает на банкротство, даже не пытаясь их гасить

ГЛАВА «ПРАВДЫ» ДМИТРИЙ ПЕПЕЛЯЕВ

не посчитав реальную финансовую нагрузку, начинают ею пользоваться. И те, у кого случился форс-мажор: умер родственник, помогавший выплачивать кредит, супруги развелись, забыв разделить кредиты, сам заемщик тяжело заболел или потерял работу.

Главы компаний, занимающиеся проблемными задолженностями, напоминают, что банкротство — крайняя мера. Если вы должны больше 500 тыс. руб. и не гасите кредит более трех месяцев, выбора у вас нет — закон обяжет признать себя банкротом. Если до этого еще далеко, нужно следить за основным критерием — уровнем закредитованности по отношению к доходу. Пепеляев поясняет, что кредитная нагрузка не должна превышать 30% дохода. Если она составляет от 30 до 50%, с ней уже тяжело справляться и нужно думать о возможной реструктуризации кредитов, чтобы ее снизить. «Если кредитная нагрузка составляет более 50% от дохода, это опасная ситуация, велик риск наступления просроченной задолженности», — комментирует юрист. Человек, неоднократно просрочивший платеж, сталкивается сначала со службами взыскания организаций, в которых был взят кредит, а примерно через полгода те продают долг коллекторам.

Если промедлить, процедуру банкротства могут инициировать кредиторы, и она пройдет так, как выгодно им. Должник, в частности, рискует потерять все имущество.

КТО НЕ ПОМОЖЕТ ОБАНКРОТИТЬСЯ

Когда у физлица или ИП явные трудности с выплатой долга, он начинает искать юридической помощи и часто натывается на некомпетентного или недобросовестного юриста или и вовсе на мошенников. Как понять, что вы имеете дело с неспециалистом?

Обратите внимание, сколько выходов из ситуации вам показывают, советует Зебницкая. «Если юрист сразу гово-

Иллюстрация: Тим Яржомбек для РБК

рит: «Банкротство — ни в коем случае», — не объясняя, почему именно вам оно противопоказано, это подозрительно. И если, наоборот, утверждает, что банкротству альтернативы нет, — тоже подозрительно. Потому что путей решения проблемы на самом деле три: есть еще реструктуризация кредита и юридическое сопровождение проблемной задолженности», — поясняет эксперт. Банкротство — шаг кардинальный, и начинать с него во многих случаях не стоит. Юрист, который предлагает только один вариант, либо недостаточно квалифицирован, либо действует не в интересах клиента, а проталкивает нужное его компании решение. Не слишком этична и ситуация, когда юристы говорят, что стоимость услуг зависит от того, как долго будет идти процедура. Клиент никак не может повлиять на ее продолжительность, а вот сами юристы и арбитражный управляющий вполне могут ее затянуть.

Есть и просто недобросовестные компании, которые позиционируют себя как юридические, но таковыми не являются. «Они, например, гарантируют выкуп долгов: якобы у них есть некий реестр клиентов, с которым они приходят в банки и предлагают выкупить долги физлиц за 5% от суммы долга, — говорит Зебницкая. — Клиенту всего лишь надо заплатить скромные 12–15 тыс. руб. за включение в этот самый реестр. Мошенники проводят акции «приведи друга-банкрота и получи 1 тыс. руб.», выдают красивые сертификаты — мол, ваш долг выкуплен у такого-то банка». На самом деле, разумеется, банки никогда не ведут переговоры со странными

КАКИЕ ОГРАНИЧЕНИЯ БАНКРОТСТВО НАЛАГАЕТ НА ФИЗЛИЦ

1. Запрет в течение пяти лет регистрировать ИП или ООО.
2. Запрет в течение трех лет занимать управляющие должности, связанные с финансами в компаниях.
3. В течение пяти лет человек должен уведомлять потенциальных кредиторов о том, что он прошел процедуру банкротства.



₽100–250 тыс.

средняя стоимость услуг юристов по признанию предпринимателя банкротом

оплата труда юристов, работающих с предпринимателями, составляет от 100 тыс. до 250 тыс. руб. Некоторые юридические компании, в том числе «Стопдолг», предоставляют своим клиентам рассрочку и кредиты от банков-партнеров, которые, разумеется, берет третье лицо — как правило, кто-то из родственников.

КАК ПРОХОДИТ ПРОЦЕДУРА БАНКРОТСТВА

Юристы совместно с клиентом собирают пакет документов и подают заявление о банкротстве в суд. Суд признает должника банкротом и назначает одну из процедур: реструктуризация долга (если у банкрота есть доход и возможность как-то договориться с кредиторами) или реализация имущества.

Если выбран второй вариант, арбитражный управляющий анализирует дела за три последних года на предмет недобросовестных сделок, например продажи имущества по нерыночной цене, перевода имущества на родственников или подозрительного дарения. Анализирует, что можно продать и какую часть дохода направить кредиторам (суд оставляет банкроту единственное жилье, если оно не в ипотеке, прожиточный минимум, определенную сумму на содержание детей и жизненно необходимые траты вроде лекарств). Арбитражный управляющий готовит отчет и рекомендует суду списать либо не списывать остаток долга. Вырученные деньги делятся между кредиторами, вовремя подавшими заявление о своих финансовых претензиях.

На финальном судебном заседании судья выносит вердикт: процедуру завершить, остаток долга списать (или не списать по таким-то основаниям).

КОГДА СУД МОЖЕТ ОТКАЗАТЬ В БАНКРОТСТВЕ

По оценке самих юристов, новый закон о банкротстве работает. Прежде всего стало намного легче договориться с банками о реструктуризации кредита, объяснив, что альтернатива — банкротство. «Более того, раза два люди, начавшие процедуру банкротства, принципиально отказывались от предложения банка о реструктуризации: когда-то этот банк отказал им в подобной просьбе», — говорит Валенти-

на Зебницкая. По ее словам, случаев, когда суд оставлял в силе задолженности, очень немного.

Например, в практике «Стопдолга» был случай, когда в ходе процедуры у клиента улучшилось материальное положение и к тому же появилась перспектива вырасти до руководителя компании. Он решил не банкротиться, а гасить долг и просто перестал финансировать процедуру (а арбитражный управляющий, как и положено, подал ходатайство процедуру прекратить и долг не списывать). Кроме того, руководительница компании упоминает пример, когда один из судов Новосибирска не стал прощать долг банкроту, который, взяв кредит, переехал из скромного жилья в большой дом и подал иск о банкротстве. Ему предложили изменить жилищные условия обратно. «Иначе хороший был бы лайфхак — продай плохую квартиру, купи хорошую и обанкротись», — смеется Зебницкая. Не списали долг и человеку, рассказавшему, что проиграл все кредитные деньги на автоматах: с точки зрения суда это недобросовестное поведение.

Требования закона к признанию себя банкротом для ИП не отличаются от требований к обычному гражданину, как и сама процедура банкротства и расчета с кредиторами. Разница только в последствиях: если ИП признают банкротом, его лишают этого статуса и лицензий на осуществление предпринимательской деятельности, и в течение пяти лет после завершения процедуры реализации имущества человек не может снова получить статус ИП или занимать руководящие должности (а если речь идет о кредитной организации, то и все десять).

Тем не менее настоящий опыт часто не ломает. Один из клиентов «Стопдолга», хозяин автомастерской, в 2014 году разорился, поскольку закупил огромную партию японских запчастей за валюту и не смог реализовать их по новой цене: клиенты отказывались от ремонта. Через полгода после банкротства и списания долга на 5 млн руб. его предприятие работало на прежнем месте — хозяином официально стал один из родственников предпринимателя. Сам он сделал выводы из ситуации и с тех пор успешно ведет бизнес. ■

людьми с улицы, а такие конторы закрываются примерно через три месяца после открытия, поясняет эксперт.

Еще одна очень распространенная схема: компания обещает спрятать имущество должника от взыскания кредиторами. «Мол, мы переоформим машину и квартиру на некий кооператив, а с вами заключим договор безвозмездного пользования. Клиент переводит на них все, а потом этот кооператив прекращает все договоры и уходит в другой регион», — рассказывает Зебницкая. Должник остается без имущества и по-прежнему с долгами.

Поэтому, прежде чем обращаться в юридическую компанию, надо выяснить, какие судебные решения в пользу банкротящихся она уже помогла принять. Желательно, чтобы юристы сотрудничали с арбитражным управляющим, который заранее, до подачи заявления, изучит ваше дело и скажет, возьмется ли за него.

КТО НЕ МОЖЕТ СТАТЬ БАНКРОТОМ

Дмитрий Пепеляев выделяет два случая, когда процедура банкротства человеку не подходит. Первый — это наличие залогового имущества (ипотека, автокредит), так как оно будет реализовано в процедуре в счет погашения задолженности перед кредиторами. Второй — наличие у клиента судимости по статьям, связанным с мошенничеством, такие не допускаются к процедуре. Валентина Зебницкая напоминает: при процедуре банкротства поднимаются сделки за три года и некоторые из них могут быть признаны незаконными. Нужно иметь в виду

и то, что в процедуре банкротства не списываются алименты, штрафы ГИБДД и выплаты за нанесение вреда здоровью.

Недобросовестным клиентам юридические компании иногда отказывают на первой же консультации или после сбора документов. «У нас есть репутация не только перед клиентами, но и перед кредиторами. Если мы начнем массово брать таких клиентов, кредиторы будут более пристально смотреть на наши дела и ждать подвоха», — поясняет Зебницкая. Как-то раз в «Стопдолг» на голубом глазу обратился фигурант дела о мошенничестве. Еще один несостоявшийся клиент уверял, что за прошедшие три года не участвовал ни в одной сделке, хотя за последний год он купил и продал около 50 автомобилей. «Объективный маркер, по которому можно распознать мошенничество: если у человека крупные кредиты, которые он взял относительно недавно, то есть он преднамеренно берет большие суммы и сразу же подает на банкротство, даже не пытаясь их гасить», — добавляет Пепеляев.

Наконец, у будущего банкрота, как ни парадоксально это звучит, должны найтись деньги. Они нужны на финансирование процедуры: 25 тыс. руб. на арбитражного управляющего, 300 руб. на госпошлину и 12–16 тыс. руб. на судебные издержки, например на обязательные публикации о банкротстве. Как правило, эту сумму надо положить на депозит суда. Расценки на услуги юристов зависят от сложности дела — идет ли речь о долге в 400 тыс. руб. или в 40 млн руб., за который кредиторы будут биться до последнего. В среднем

Если вы должны больше 500 тыс. руб. и не гасите кредит более трех месяцев, выбора у вас нет — закон обязывает признать себя банкротом

Требования закона к признанию себя банкротом для ИП не отличаются от требований к обычному гражданину, как и сама процедура банкротства и расчета с кредиторами

V Ялтинский Международный Экономический Форум

От умного города к прогрессивному региону

18 апреля,
Ялта, Мрия Резорт



12:00 – 13:30

Ключевые темы дискуссии:

- Комфортная городская среда как драйвер развития городских территорий
- Проект «Умный город»: механизмы повышения интеллекта города и его оценки
- Строительная отрасль России: ключевые направления развития
- Вовлечение граждан как первый шаг к повышению прозрачности процессов управления городом

Программа: Дарья Иванникова — d.ivannikova@rbc.ru, +7 903 121 23 11

Участие: Инна Галлер — igaller@rbc.ru, +7 964 772 34 84

*V Юбилейный Ялтинский Международный Экономический Форум

2019 год. Реклама. 18+



Со-организатор

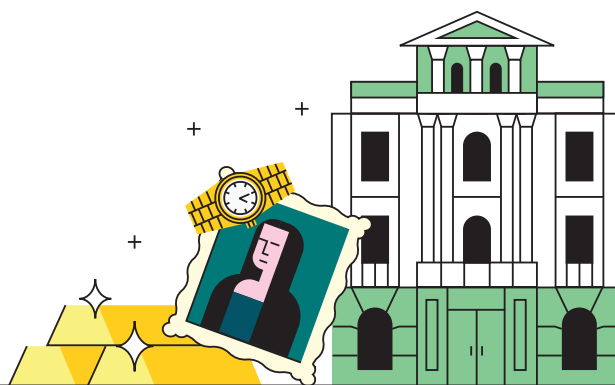


Партнеры



Инвестиции не для всех: что такое коллекционная недвижимость?

25 апреля,
ресторан «Луч»



О чем:

Инвестиции в предметы роскоши, искусства, уникальные объекты недвижимости традиционно являются одним из наиболее успешных инструментов сохранения капитала. Подобная эффективность вложений может быть обусловлена как нестабильным, слишком быстро меняющимся рынком, так и растущей потребностью рынка в уникальных предметах культуры и искусства. Сейчас доля коллекционных объектов недвижимости на российском рынке крайне мала, однако спрос на нее продолжает сохраняться несмотря на нестабильную экономическую ситуацию, ведь это возможность стать частью истории и культуры России. Как эффективно управлять капиталом в меняющихся условиях рынка?

Какие альтернативные инвестиции сегодня наиболее эффективны? Какие технологии строительства и реставрации объектов недвижимости класса De Luxe сегодня наиболее востребованы? Что еще получает покупатель уникальных объектов помимо квадратных метров?

Программа: Дарья Иванникова — d.ivannikova@rbc.ru, +7 903 121 23 11

Участие: Инна Галлер — igaller@rbc.ru, +7 964 772 34 84

*ПАО «Банк «Санкт-Петербург» Прайвет Банкинг, Ливинг виз арт, Ламборгини, Луч Бар, Имидж Дизайн Групп, Де Люкс

2019 год. Реклама. 18+